

# سمینار

چگونگی و پیاده سازی وصول مطالبات



آموزشگاه  
بازارسازان

021-66028404  
09103147107

## مدرسی: دکتر هنگامه عسگری درباره استاد

رئیس کمیته حقوقی انجمن مدیریت کسب و کار ایران

مدیرعامل مؤسسه کار و کسب ویرا

مشاور و مدیر حقوقی و قراردادهای در برندهای برتر داخلی و شرکتهای تجار

مشاور امور حقوقی و قراردادهای در کارو کسب ها و فعالان حوزه اقتصادی و مراکز رشد و نوآوری

دانشگاهی

رئیس کمیته حقوقی انجمن مدیریت کسب و کار ایران

مدیر گروه حقوقی مشاوران کسب و کار

عضو هیات علمی آموزشگاه بازاریابان

عضو انجمن زنان کارآفرین



## رئوس مطالب دوره :

آشنایی با انواع مطالبات قانونی اشخاص/شرکتها  
مسئولیت حقوقی و کیفری مدیران در وصول مطالبات  
آشنایی با انواع اسناد بدهی

### بدهی های ناشی از قراردادی

- آشنایی با قراردادها
- بررسی انواع قراردادهای فروش/خرید
- بررسی ارکان قراردادها
- مدل های پرداخت در قراردادها
- آشنایی با تضامین قراردادی

### بدهی های بدون قرارداد

- پیش فاکتورها
- فاکتورها
- حوالجات
- تعهدنامه ها
- بارنامه ها
- رسیدهای دریافت/پرداخت

بدهی های ناشی از اسناد تجاری (چک و سفته)

- آشنایی با قانون چک
- بررسی اعتباری انواع چک
- شیوه نامه وصول و اجرای چک های شرکتی
- آشنایی با سفته
- بررسی اعتباری نحوه تنظیم
- شیوه نامه وصول و اجرای سفته

نحوه ی تنظیم دستورالعمل اعتبارسنجی مشتریان (مشتریان حقیقی-مشتریان حقوقی)  
روشهای وصول مطالبات:

مذاکراتی

اداری (فروش B تو G =مربوط به مشتریان سازمانی)

قضایی

نحوه ی تنظیم دستورالعمل وصول مطالبات :

تقسیم بندی مطالبات بر اساس :مبلغ/حجم/شخص بدهکار/اسناد بدهی

تعریف سیستم مدیریت وصول مطالبات در شرکت (تعریف دوره وصول مطالبات)

واحدهای اجرا و کنترل و نظارت و تأیید وصول مطالبات

جمع بندی و پیشنهادات

برای ثبت نام و مشاوره با ما تماس  
بگیرید:



کارشناس آموزش: سوگند بهادر



۰۹۱۰۳۱۴۷۱۰۷  
۰۲۱۶۶۰۲۸۴۰۴

مبلغ سرمایه گذاری: ۵,۸۰۰,۰۰۰ تومان  
با احتساب پذیرایی و ناهار و ۸ ساعت تدریس  
در محل هتل المپیک



آموزشگاه  
بازارسازان