

دوره جامع مهندسی فروش (با نگرش بازار ایران)

(کد استاندارد سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای: 24334045001000)

• مخاطبان دوره: مدیران و سرپرستان فروش، مدیران شرکتهای پخش و توزیع، کارشناسان فروش، نمایندگان فروش، مدیران فروشگاه

- تحلیل محیط کسب و کار در مهندسی فروش (1 جلسه)
- اصول بازاریابی (2 جلسه)
- مدیریت ارتباط با مشتریان (1 جلسه)
- تحقیقات بازاریابی برای مهندسان فروش (2 جلسه)
- اصول فنون و هنر مذاکره (3 جلسه)
- حقوق تجارت (2 جلسه)
- مهندسی فروش در بارگذاری محصولات (1 جلسه)
- نقش مهندسی فروش در سازمان های پخش (1 جلسه)
- مهارت های ارتباط با مشتریان شاکی (1 جلسه)
- مدیریت صادرات (1 جلسه)
- سیستم های اطلاعات مدیریت (2 جلسه)
- مهندسی و پیش بینی فروش (2 جلسه)
- بازاریابی میدانی (1 جلسه)
- مدیریت شبکه های اجتماعی (2 جلسه)
- زبان تخصصی در تجارت (3 جلسه)
- مقررات و آئین نامه های شغلی (1 جلسه)
- مدیریت آموزش منابع انسانی (2 جلسه)
- مدیریت نیروهای فروش (2 جلسه)
- حسابداری فروش (2 جلسه)
- هوش هیجانی و تیپ شناسی شخصیتی (2 جلسه)
- مدیریت وصول مطالبات (1 جلسه)
- رفتار مصرف کننده (1 جلسه)
- وظایف و مسئولیت های مدیران شعبه در سازمان فروش (1 جلسه)
- مدیریت تجربه مشتری (CEM) (1 جلسه)
- اندازه گیری رضایت مشتری (CSM) (1 جلسه)
- سمینار پیش بینی های اقتصادی معلم بازاریابی و توصیه های کاربردی (1 جلسه)

• مدت دوره: 160 ساعت آموزش (40 جلسه حضوری)

- گواهینامه: گواهینامه رسمی از سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای کشور (قابل ترجمه و مورد تایید سازمان جهانی کار (ILO))
- مدرسان دوره: دکتر مرتضی عمادزاده-معلم بازاریابی پرویز درگی-دکتر رضا اکبری اصل-دکتر فرانک جواهر دشتی-دکتر شهرزاد چیت ساز-دکتر محمد بلوریان تهرانی-دکتر بابک سبزیان-مهندس مهدی فربهی-دکتر محمد رضا حسن زاده-مهندس بهرام رزمان-دکتر محمد حسین غوثی



- **زمان برگزاری:** 1 روز در هفته (از ساعت 16 الی 20)
- **شروع برگزاری:** 3 دی ماه 98 روزهای سه شنبه
- **شرایط ثبت نام:**
 - شهریه دوره: 62.000.000 ریال (شش میلیون و دویست هزار تومان)
 - (شامل هزینه حضور در جلسات آموزشی + جزوات آموزشی + صدور گواهینامه)
- **شرایط ثبت نام مالی:**

شرایط تخفیف:

10٪ تخفیف در صورت پرداخت شهریه به صورت نقدی
ثبت نام گروهی، شامل تخفیف می باشد: 3 تا 5 نفر: 5٪ و بیش از 6 نفر: 10٪- بیشتر از 10 نفر، نفر یازدهم رایگان

شرایط اقساط:

- پرداخت به صورت اقساط به صورت ذیل می باشد:

ردیف	شرایط پرداخت	مبلغ پرداخت
1	پرداخت نقدی قبل از جلسه اول	2.200.000 میلیون تومان
2	چک به تاریخ 1 ماه پس از جلسه اول	1.000.000 میلیون تومان
3	چک به تاریخ 2 ماه پس از جلسه اول	1.000.000 میلیون تومان
4	چک به تاریخ 3 ماه پس از جلسه اول	1.000.000 میلیون تومان
5	چک به تاریخ 4 ماه پس از جلسه اول	1.000.000 میلیون تومان

- پرداخت شهریه به حساب جاری 8025338561 شماره کارت 6104337723916399 نزد بانک ملت (جام) شعبه وزارت کار به نام آموزشگاه بازاریابان