

سرفصل های دوره وصول مطالبات

- هدف اساسی و مشترک تمام کار و کسب ها.
- چرخه موفقیت کار و کسب.
- وصول مطالبات چه هست و چه نیست؟
- انواع مطالبات سازمانها.
- تعریف وصول مطالبات.
- مدیریت وصول مطالبات .
- مسئولیتهای یک سازمان .
- اهمیت ساید مالی در تحلیل کار و کسب .
- ششم مالی .
- مرز حسابداری و مالی .
- محاسبه ارزش بازار .
- آمیخته بازاریابی در وصول مطالبات .
- عوامل ایجاد مطالبات معوق.



- اعتبار سنجی .
- انواع شرکتها در وصول مطالبات.
- جنبه های یک سیستم.
- دوره وصول مطالبات .
- دیجی فروش.
- سامانه ها .
- سیستم وصول مطالبات .
- سیستمهای یکپارچه.
- مدلهای اعتبار سنجی .
- مزایای فروش مویرگی در وصول مطالبات
- وصول مطالبات و پروژه .

شروع دوره: نیمه دوم شهریور ماه

کارشناس آموزش: خانم تیرافکن ۰۹۱۰۸۰۶۱۷۸۰