تقویم آموزشی ۱۴۰۵

نام دوره	نام مدرس	تاریخ شروع	روز های برگزاری	شهریه (تومان)	طول دوره	تعداد جلسات
گره‌گشایی از فروش در شرایط بحران	پرویز درگی	۵-۰۶-۲۰	جـمـعـه	۵۷۵۰۰۰۰	۴ ساعت	۱ جلسه
بازاریابی و فروش تلفنی (حضوری و آنلاین)	دکتر رضا اکبری اصل	۵-۰۷-۱۸	شنبه ساعت۱۵ تا ۱۹	۴۹۵۰۰۰۰	۱۶ ساعت	۴ جلسه
رمز و رازهای هوش مصنوعی در کاروکسب	شاهین میرزایی	۵-۰۸-۰۳	یکشنبه ها ۱۵ الی ۱۹	۴۹۵۰۰۰۰	۱۶ ساعت	۴ جلسه
هنر مذاکره در شرایط بحران	زهره مستوفی فر	۵-۰۸-۰۴	دوشنبه ها ۱۵ تا ۱۹	۴۹۵۰۰۰۰	۱۶ ساعت	۴ جلسه
دوره جامع کارشناس فروش (فروشنده حرفه ای)	پرویز درگی - دکتر رضا اکبری اصل - هنگامه عسگری - دکتر فریز طاهری کیا	۵-۰۹-۰۴	چهارشنبه ها_ ۱۵ الی ۱۹	۳۳۲۰۰۰۰۰	۶۰ ساعت	۱۵ جلسه
مدیریت استراتژیک	پرویز درگی	۵-۰۹-۰۴	شنبه ها ۱۵ الی ۱۹	۶۵۰۰۰۰۰۰	۸۰ ساعت	۲۰ جلسه